



Anno 2014

Università degli Studi di PADOVA >> Sua-Rd di Struttura: "TECNICA E GESTIONE DEI SISTEMI INDUSTRIALI - DTG"

Parte III: Terza missione



QUADRO I.0

I.0 Obiettivi e linee strategiche relative alle attività di Terza Missione

L'analisi dell'attività di terza missione del DTG nel periodo 2011-14 evidenzia una intensa attività di trasferimento tecnologico svolta utilizzando come strumento amministrativo-legale la Convenzione di Ricerca.

Il particolare del DTG nel periodo analizzato ha siglato 321 Convenzioni di Ricerca con aziende per un ammontare globale di circa 7.0 milioni di Euro ed un ammontare medio annuo di circa 1.7 milioni di Euro pari a circa un terzo del budget globale annuo di dipartimento.

Per quanto riguarda le caratteristiche dimensionali dei committenti, circa il 25% delle Convenzioni sono state siglate con aziende aventi meno di 50 dipendenti, 40% delle Convenzioni con aziende aventi da 51 a 250 dipendenti e 35% delle Convenzioni con aziende aventi più di 250 dipendenti. Quindi l'attività di trasferimento tecnologico ha riguardato prevalentemente aziende di media-grande dimensione.

Per quanto riguarda la localizzazione dei committenti si può osservare come gran parte delle Convenzioni siano state siglate con aziende del Veneto, ma come si iniziano ad avere anche importanti Convenzioni con aziende italiane all'esterno del Veneto e anche con aziende straniere.

Si può inoltre osservare come le 321 Convenzioni siano riferite a 191 aziende, per cui ci sono più aziende che, nel periodo considerato, hanno sottoscritto più di una Convenzione con il DTG a significare un buon livello di fidelizzazione del committente.

Nel periodo considerato le Convenzioni di Ricerca hanno inoltre dato luogo a 10 brevetti.

Questa intensa attività di trasferimento tecnologico è stata comunque caratterizzata da un elevato livello di spontaneismo in quanto in generale l'acquisizione dell'incarico di ricerca è stata procacciata direttamente da un professore / ricercatore (Responsabile Scientifico) per conoscenza diretta del Committente, oppure sfruttando la rete dei laureati occupati nelle imprese. Anche la gestione di queste attività di ricerca in generale è stata lasciata totalmente al rapporto diretto Responsabile Scientifico / Committente con limitate o nulle attività di supporto da parte dell'Università.

Questo stato di cose presenta alcuni aspetti positivi, assieme però ad una serie di criticità che vanno attentamente valutate se si vuole strutturare, consolidare ed ampliare le attività di trasferimento tecnologico del Dipartimento.

Tra gli aspetti positivi certamente va considerato il rapporto diretto Responsabile Scientifico / Committente, la semplicità ed il basso costo di gestione, la possibilità di fidelizzare il rapporto con il Committente. Questi aspetti positivi attuali vanno assolutamente conservati e tutelati in qualsiasi iniziativa futura, preservandoli da ingerenze di tipo burocratico.

Tra le criticità vanno invece considerati i seguenti aspetti:

- difficoltà di acquisire e gestire incarichi di ricerca che comportano un'attività di tipo multidisciplinare e quindi richiedono l'intervento ed il co-ordinamento di più gruppi di ricerca;
- difficoltà nel gestire incarichi di ricerca che comportano una considerevole attività amministrativa (gestione di incarichi esterni, rendicontazione di progetti, fatturazioni, etc.);
- incrocio casuale tra competenze del Dipartimento e richieste / fabbisogni del Territorio: il Territorio non conosce le competenze esistenti nel Dipartimento e il Dipartimento non è sempre focalizzato sulle esigenze del Territorio;
- le attività di trasferimento tecnologico sono state sostanzialmente limitate alle imprese industriali, mentre poco è stato fatto nel settore dei servizi, degli enti pubblici e della pubblica amministrazione;
- le attività di trasferimento tecnologico sono state sostanzialmente limitate ad aziende industriali del Veneto o del Nord Italia, mentre i rapporti con aziende straniere sono ancora limitati.

Gli obiettivi di una iniziativa di potenziamento delle attività di trasferimento tecnologico del Dipartimento si possono riassumere nei seguenti punti:

- estensione delle attività di trasferimento tecnologico dal settore industriale a quello dei servizi e della pubblica amministrazione;
- ottimizzazione dell'incrocio tra competenze del Dipartimento ed esigenze del Territorio;
- miglioramento nella gestione amministrativa - legale delle attività di ricerca;
- internazionalizzazione dei committenti: il Territorio va inteso in senso più ampio rispetto a quello regionale e nazionale.

Per il conseguimento di questi obiettivi si possono prendere in considerazione, tra gli altri, i seguenti strumenti:

- organizzazione di un servizio dipartimentale di trasferimento tecnologico che si dovrebbe occupare di anagrafe delle competenze interne al Dipartimento, marketing, organizzazione di cluster di ricerca, supporto amministrativo e legale, individuazione di fonti di finanziamento;
- potenziamento della collaborazione e delle sinergie tra il servizio dipartimentale di trasferimento tecnologico e quello centrale di Ateneo;
- potenziamento del sito di dipartimento con una sezione specificamente dedicata al trasferimento tecnologico;
- partecipazione ad eventi qualificati quali mostre, fiere, esposizioni.

Quadro I.1 - PROPRIETÀ INTELLETTUALE

▶ QUADRO I.1.a	I.1.a Brevetti
----------------	----------------

Quadro abilitato in compilazione per il livello di aggregazione dati dell'Ateneo

▶ QUADRO I.1.b	I.1.b Privative vegetali
----------------	--------------------------

Quadro abilitato in compilazione per il livello di aggregazione dati Ateneo

Quadro I.2 - SPIN-OFF

▶ QUADRO I.2	I.2 Imprese spin-off
--------------	----------------------

Quadro abilitato in compilazione per il livello di aggregazione dati dell'Ateneo

Quadro I.3 - ATTIVITÀ CONTO TERZI

▶ QUADRO I.3	I.3 Entrate conto terzi
--------------	-------------------------

Struttura	Attività commerciale (1310)	Entrate finalizzate da attività convenzionate	Trasferimenti correnti da altri soggetti	Trasferimenti per investimenti da altri soggetti
TECNICA E GESTIONE DEI SISTEMI INDUSTRIALI - DTG	1.472.693,43	0,00	0,00	0,00

Quadro I.4 - PUBLIC ENGAGEMENT

▶ QUADRO I.4	I.4 Monitoraggio delle attività di PE
--------------	---------------------------------------

Dipartimento/Facoltà: conduce un monitoraggio delle attività di Public Engagement?	N.Schede Iniziative
Si	3

Quadro I.5 - PATRIMONIO CULTURALE

▶ QUADRO I.5.a	I.5.a Scavi archeologici
----------------	--------------------------

Nessuna scheda inserita

▶ QUADRO I.5.b	I.5.b Poli museali
----------------	--------------------

Quadro abilitato in compilazione per il livello di aggregazione dati dell'Ateneo

▶ QUADRO I.5.c	I.5.c Immobili storici
----------------	------------------------

Quadro abilitato in compilazione per il livello di aggregazione dati Ateneo

Quadro I.6 - TUTELA DELLA SALUTE

▶ QUADRO I.6.a	I.6.a Trial clinici
----------------	---------------------

Nessuna scheda inserita

▶ QUADRO I.6.b	I.6.b Centri di Ricerca Clinica e Bio-Banche
----------------	--

Nessuna scheda inserita

▶ QUADRO I.6.c	I.6.c Attività di educazione continua in Medicina
----------------	---

Nessuna scheda inserita

Quadro I.7 - FORMAZIONE CONTINUA

▶ QUADRO I.7.a	I.7.a Attività di formazione continua
----------------	---------------------------------------

Nessuna scheda inserita

▶ QUADRO I.7.b	I.7.b Curricula co-progettati
----------------	-------------------------------

Nessuna scheda inserita

Quadro I.8 - STRUTTURE DI INTERMEDIAZIONE

▶ QUADRO I.8.a	I.8.a Uffici di Trasferimento Tecnologico
----------------	---

Quadro abilitato in compilazione per il livello di aggregazione dati Ateneo

▶ QUADRO I.8.b	I.8.b Uffici di Placement
----------------	---------------------------

N.	Denominazione	Anno Inizio attività	Budget impegnato per la gestione dell'attività nell'anno	N.ro di addetti in equivalenti a tempo pieno (ETP)
1.	Servizio Stage e Career Service	1997	1.274.481,00	14,83

▶ QUADRO I.8.c	I.8.c Incubatori
----------------	------------------

N.	Nome	Ragione Sociale	Codice Fiscale/Partita Iva	Anno inizio partecipazione	Budget impegnato nell'anno	N.ro addetti (ETP)	N.ro Imprese da inizio partecipazione	N.ro Imprese nell'anno	Fatturato complessivo	N.ro addetti (ETP) delle imprese incubate nell'anno
1.	STARTCUBE Incubatore Universitario di Impresa	Auxilia spa società strumentale della Fondazione Cassa di Risparmio di Padova e Rovigo	01404710285	2004	0,00	2,00	53	18	715.700,00	15,00

▶ QUADRO I.8.d	I.8.d Consorzi e associazioni per la Terza Missione
----------------	---

N.	Ragione sociale	Anno di inizio partecipazione	Finalità prevalente	Tra i primi 10 dell'Ateneo
1.	Veneto Nanotech Scpa	2003	Trasferimento tecnologico (distretti tecnologici e centri di competenza tecnologica),	Si
2.	Associazione CIVEN - Coordinamento Interuniversitario Veneto per le Nanotecnologie	2003	Trasferimento tecnologico (distretti tecnologici e centri di competenza tecnologica),	Si

▶ QUADRO I.8.e	I.8.e Parchi Scientifici
----------------	--------------------------

N.	Ragione Sociale	Codice Fiscale	Anno inizio partecipazione	Budget nell'anno
1.	GalileoPark Parco Scientifico Tecnologico Galileo	01404710285	2005	0,00